

## Z-MAIL



### UW FINANCIËN GEREGELD!

V.l.n.r. Perry Boogaard, Eric Giesbertz en John van der Valk



## DZZ presenteert zich op Contacta 2017

Vanaf dinsdag 7 t/m donderdag 9 november werd in de Zeelandhallen de jaarlijkse Contacta gehouden. De Zeeuwse Zaken presenteerde zich op het Zeeland Business Plaza met haar stand als onafhankelijk en deskundig financieel dienstverlener. De stand stond op een uitstekende plek en was professioneel ingericht waardoor de zichtbaarheid prima was. Dinsdag was een wat rustiger dag in bezoekersaantallen, maar woensdag en donderdag was de aanloop in de stand overweldigend. Veel ondernemers zijn nieuwsgierig naar ons unieke concept, waarbij onze onafhankelijkheid, deskundigheid en complementariteit opvalt. De Contacta actie met de vouchers voor een second opinion voor een financieringsofferte en quick scan voor een ondernemersplan, vielen in goede aarde. We kijken zeer tevreden terug op de Contacta en hopen u binnenkort nogmaals te ontmoeten.

## Zakelijke lease via DZZ



Wilt u investeren in bedrijfsmiddelen en heeft u daarvoor een (object)financiering nodig? U kunt bij De Zeeuwse Zaken terecht voor het leasen van uw bedrijfsmiddelen. ABC Finance is een sterke financieel dienstverlener die haar oorsprong heeft in Duitsland en haar moederconcern is inmiddels 170 jaar actief in het MKB. ABC finance gmbh is al decennia lang één van de grootste financieringspartijen in het midden- en kleinbedrijf. Via De Zeeuwse Zaken heeft u toegang tot de leaseproducten van deze sterke, en betrouwbare partner die duurzaamheid hoog in het vaandel heeft. Daarnaast kent ABC Finance ook mogelijkheden voor gunstige debiteurenfinanciering middels factoring; een prima financieringsoplossing voor snel groeiende bedrijven. Bent u nieuwsgierig naar de mogelijkheden? Kijk op [www.abcfinance.nl](http://www.abcfinance.nl).

## Financial Planning

Ongeveer 10 jaar ben ik, Edwin de Witte, nu ondernemer en heb ik een goed lopend organisatie advies bureau op het gebied van Inkoop en Supply Chain. Erg uitdagend en leuk werk moet ik zeggen. Met het verstrijken van de jaren ga je toch nog wat meer stilstaan bij de "oude dag voorzieningen" Uiteraard heb ik in het verleden ook vaste dienst betrekkingen gehad waarin er pensioen is opgebouwd. Als ondernemer ga je zo verstandig mogelijk om met de beschikbare middelen en heb je de benodigde verzekeringen. Maar hoe ziet e.e.a. er nu precies uit mocht je zelf of je partner vroegtijdig overlijden of

arbeidsongeschikt raken en hoe staat het er voor als je met 65 of zelfs met je 60e met pensioen zou willen gaan? Al geruime tijd liep ik met deze vraag en de behoefte aan een partij welke mij hier goed in kon adviseren. Via mijn accountant "Eye accountancy" Pim de Moor werd ik geattendeerd op Eric Giesbertz van "Uw Financiële Planning".

Na een goed gesprek waarbij geïnventariseerd wordt wat de wensen / doelen zijn en het aanleveren van de benodigde financiële data is Eric aan de slag gegaan. Het resultaat was een overzichtelijk rapport, uitgaande van bepaalde scenario's, waarin in de tijd de financiële situatie wordt uitgezet. Dit aangevuld met conclusies adviezen en een helder stappenplan beantwoorde wat mij betreft de vraag voor een volle 100%. De bevestiging dat zaken goed geregeld zijn is prettig maar zeker ook het advies wat er nog geoptimaliseerd kan worden. Wat mij betreft zeker een aanrader.

De Zeeuwse economie draait op volle toeren: na jaren van economische tegenwind, heeft ondernemend Zeeland de wind in de zeilen. In 2016 was de groei in Zeeland zelfs sterker dan het landelijk gemiddelde van 2,2%. En ook 2017 ziet er veelbelovend uit. De markt voor aan- & verkopen van bedrijven ontwikkelt zich gunstig als gevolg van de voorspoedige economische ontwikkelingen. Maar ook de demografische ontwikkeling vormt een aanleiding waardoor het aantal aan- en verkopen van bedrijven toeneemt. Veel ondernemers

## Uw onafhankelijke adviseur voor bedrijfsovernames in Zeeland

zijn tussen de 55 en 65 jaar en denken na over het verkopen van hun onderneming. Maar ook ondernemers onder deze leeftijdscategorie overwegen hun bedrijf te verkopen of een (strategische) aankoop te doen. De prijsvorming ontwikkelt zich door de verbeterde conjunctuur gunstig. En ook voor een acquisitie creëert de hoogconjunctuur kansen voor jongere en ambitieuze ondernemers.

De Zeeuwse Zaken stelt haar kennis, expertise en netwerk graag beschikbaar aan alle ondernemers die overwegen een bedrijf aan te kopen of te verkopen. Als onafhankelijke corporate finance adviseur, garanderen we u een objectieve, onpartijdige en discrete begeleiding van uw overnameproces. Graag begeleiden we u bij de aan- of verkoop van uw onderneming.

De BOBB is een landelijke beroepsorganisatie die de specifieke belangen behartigt van Bedrijfsoverdrachtbemiddelaars. Als specialist in bedrijfsoverdrachten mag de Zeeuwse Zaken zich als lid aansluiten bij deze beroepsorganisatie. Bij een bedrijfsovername kan de continuïteit van het bedrijf onder druk komen te staan. Het vereist specialistische kennis om dit goed te begeleiden. Deze specifieke kennis is echter niet standaard aanwezig binnen de financiële sector. Bij De Zeeuwse Zaken is dat uiteraard wel het geval. De BOBB heeft zich ontwikkeld tot een professionele beroepsorganisatie met erkende en gecertificeerde bedrijfsovername adviseurs, uitgegroeid tot een landelijk netwerk van ruim 120 aangesloten leden. De BOBB geeft een garantie voor de kwaliteit middels certificering, een gedragscode en een geschillencommissie.

## DZZ nu ook lid van de BOBB Specialisten in bedrijfsoverdracht



## DZZ begeleidt verkoop Simon de Feijter BV



Het eerste contact tussen Simon de Feijter en Perry Boogaard ontstaat in juni 2016. Simon exploiteert zijn bedrijf dat gevestigd is in Schoondijke al jaren zeer verdienstelijk met daarin agrarisch loonwerk- en landbouwactiviteiten, transport, (groen)recycling en containerverhuur. De plannen om de onderneming te verkopen zijn concreet gemaakt en het verkoopproces is gestart medio 2016. De eerste periode is benut om de activiteiten binnen de onderneming

te inventariseren, analyseren, herstructureren en verkoopklaar te maken. Na een zorgvuldige analyse is de herstructurering geëffectueerd en wordt voorjaar 2017 het informatiememorandum opgesteld. Op een discrete wijze zijn potentiële kopers benaderd, waarmee de gesprekken en onderhandelingen zijn gestart. De onderhandelingen zijn in oktober 2017 afgerond en effectivering van de verkooptransactie volgt snel in november 2017.

Simon de Feijter kijkt met tevredenheid terug op het verkoopproces: "het is een intensieve en zeer leerzame periode geweest. Onder deskundige begeleiding van Perry Boogaard zijn we stap voor stap door het verkoopproces heen geleid waarbij de gewenste transparantie en duidelijkheid is gegeven. Op ieder moment was er de bereidheid om uitleg te geven en overleg te plegen. De betrokkenheid was groot en de samenwerking erg prettig. Perry heeft de drive om alleen 100% goed genoeg te vinden. Ik had geen betere keuze kunnen maken om mijn bedrijf te verkopen". Sinke Groep uit Kruijningen is de nieuwe eigenaar van Simon de Feijter BV. Van harte gefeliciteerd.

## FIJNE FEESTDAGEN & GELUKKIG NIEUWJAAR!

